

Grip op Grond Gelderland

CTdag Apeldoorn

17 juni 2025

Ruud van Uffelen, Ton van der Lee

06 50 21 34 92

SWOTanalyse

- Sterkte
 - Goede match → besparing van dat wat bij de tussenhandel blijft plakken.
 - Niet over geld praten (niet direct).
 - Groter netwerk door overzicht.
 - Meer circulair werken. Zuiniger omgaan met primaire bouwstoffen.
 - Kans op voordeel is stimulerend.
 - Bekend is al zoiets als “Funda en Marktplaats”.
 - Als iedereen meedoet gaat het groeien.
 - Snel beschikbare inschatting van grondsoorten en kwaliteiten
- Zwakte
 - Veel menskracht nodig voor beheer.
 - Snelheid kost geld.
 - Afstanden groter, bijbetalen door vrager. Onderhandeling nodig.
 - Projecten koppelen is risico introduceren.
 - Verzwakking verdienmodel b.v. aannemer (geeft tegenkracht).
 - Friesland is een heel andere opzet dan Gelderland.
 - Teelaarde is geen grondsoort. Teelaarde in depot is ongunstig.
 - Alleen CO2 uitstoot door transport berekend niet bespaarde CO2 (door winning primair), dus “dichtbij streven”.

SWOTanalyse

- Kans
- Werk met werk maken geeft plezier.
- Profielaanmaken en wachten op match (Funda).
- Grond is buiten mestwetgeving (kan onbekend veel NPK in zitten – geen onderdeel AP04).
- Al matching.
- Composteringscombinatie kleigrond, beter product.
- Als iedereen meedoet gaat het groeien.
- Snel beschikbare inschatting van grondsoorten en kwaliteiten als koppelingen goed zijn.
- Bedreiging
- Niet geleverd krijgen wat je verwacht.
- Verschil in definities van grondstromen (bv. klei is alle > 8% lu).
- Opslagvangcapaciteit is gelimiteerd en kost geld.
- Iedereen moet wel binnen regels blijven.
- Niet alle grondbronnen doen mee.
- Niet alle posts zijn/blijven actueel. Grondonderzoek is beperkt houdbaar.
- Zware beperkt nuttige GIS presentatie.
- “Waarde” is wat anders dan “prijs”.
- Twee kaarten voor NL.
- Hoe komt de toegepaste grond op de kaart? (80 Mm³/jaar grondverplaatsing)